



Funded by
the European Union

**Этот проект финансируется Европейским союзом
и внедряется
Программой развития Организации Объединенных
Наций (ПРООН)**

European Union - Confidence Building Measures Programme
Programul Uniunii Europene - Măsurile de Promovare a Încrederii
Программа Европейского союза - Меры по укреплению доверия



*Empowered lives.
Resilient nations.*

РУКОВОДСТВО ДЛЯ ЗАЯВИТЕЛЯ КОНКУРС ГРАНТОВ

**EOI 22/02415: СОЗДАНИЕ СИНЕРГИИ ДЛЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫХ ДЕЛОВЫХ
СООБЩЕСТВ НА ОБОИХ БЕРЕГАХ ДНЕСТРА**

В РАМКАХ ПРОГРАММЫ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА – МЕРЫ ПО УКРЕПЛЕНИЮ ДОВЕРИЯ

КРАЙНИЙ СРОК ПОДАЧИ ЗАЯВОК: 04 ФЕВРАЛЯ 2022

Январь 2022

СОДЕРЖАНИЕ

I.	КОНТЕКСТ	3
II.	ЦЕЛЬ ПРОЕКТА	4
IV.	ПРАВИЛА И УСЛОВИЯ	5
V.	ПРОЦЕДУРА ПОДАЧИ ЗАЯВКИ	8
VI.	КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ	9
VII.	ПРОЦЕДУРА ОТБОРА.....	10
VIII.	ПРОЦЕСС ВНЕДРЕНИЯ ПРОЕКТА. МОНИТОРИНГ	10

I. КОНТЕКСТ

Программа ЕС Меры по укреплению доверия V (Программа EU-CBM 5), финансируемая ЕС и внедряемая ПРООН, направлена на расширение мер по укреплению доверия и сотрудничества между обоими берегами Днестра, открывая новые перспективы на будущее, поддерживая общие интересы населения с обоих берегов, и отвечая на их возникающие потребности в развитии. Программа EU-CBM 5 - это структура, вовлекающая гражданское общество и деловую среду с обоих берегов в мероприятия по развитию путем продвижения деятельности, которая улучшает, регулирует и активизирует личные взаимодействия, с целью их интегрирования. Программа EU-CBM 5, в рамках своего компонента «Экономическое развитие и предпринимательство», поддерживает деловую активность по созданию возможностей трудоустройства и улучшению условий жизни граждан обоих берегов Днестра путем стимулирования экономической деятельности и расширения сотрудничества. Этот компонент направлен на расширение и укрепление экономических отношений с упором на создание новых инклюзивных синергий и облегчение доступа к возможностям, предоставляемым Соглашением об ассоциации с ЕС и другими международными двусторонними соглашениями улучшающими экономическое положение женщин и мужчин.

Программа EU-CBM 5 построена на достижениях предыдущих мероприятий, включая инициативы, связанные с экономическим развитием обоих берегов Днестра. Среди наиболее устойчивых проектов по развитию предпринимательской деятельности те, которые внедряются на платформах делового сотрудничества на обоих берегах. На текущем этапе EU-CBM 5 поддерживает развитие партнерских ассоциаций и организаций по поддержке бизнеса в следующих областях: пчеловодство и производство меда, выращивание лечебных и ароматических трав – включая их сбыт в рамках международных выставок, выращивание новых сортов косточковых плодов (например, нектаринов и плоских персиков), региональный туризм, творческие индустрии, электронная коммерция за счет развития местных онлайн-рынков для различных группы предпринимателей и потребителей текстильной промышленности или операторов транспорта и логистики, или интеграция местных ММСП с обоих берегов в Европейскую сеть предприятий (EEN) для расширения возможностей продвижения экспорта и международных обменов B2B. EU-CBM 5 также предлагает возможность молодым предпринимателям начать или развивать свой собственный бизнес на местном уровне, создавая таким образом дополнительные рабочие места и источники дохода у себя дома, а также получить доступ к образовательным услугам и сети поставщиков бизнес-услуг, доступных на правом берегу.

II. ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

В контексте новых рабочих реалий, вызванных пандемией COVID-19, уделяется внимание стабилизационным мероприятиям, которые способствуют поддержанию/созданию рабочих мест в отраслях экономики, которые являются устойчивыми и ориентированными на будущее. В этом конкурсе грантов основное внимание уделяется развитию новых производственных мощностей, нацеленных на тройной выигрыш (социально-экономический, цифровизацию и зеленый переход), чтобы обеспечить максимальную окупаемость инвестиций с точки зрения экономической устойчивости, социальной инклюзивности и окружающей среды.

Эти действия будут сосредоточены на совершенствовании бизнеса за счет укрепления **сотрудничества обоих берегов в целях разработки решений для решения общих бизнес-задач и нужд на обоих берегах.**

Вместе с реализуемыми в настоящее время инициативами, 4 новых проекта создадут место для межсекторальной «инновационной бизнес-платформы», которая будет отстаивать лучшие условия для ведения бизнеса на местном и региональном уровне на обоих берегах, предоставит ММСП инструменты для преодоления экономического кризиса, обеспечит доступ к качественным исследованиям, изысканиям или специализированным статьям для информирования заинтересованных сторон с обоих берегов о взаимовыгодных бизнес-правилах и возможностях, созданные двусторонними, международными соглашениями или соглашениями ЕС, а также – предоставит возможность получения уязвимыми и обездоленными группами новых навыков трудоустройства, чтобы они могли оставаться конкурентоспособными на рынке труда (т.е. повысить финансовую, цифровую или компьютерную грамотность, создать зеленые рабочие места, продвигать новые технологии / ИТ-решения в традиционных секторах и т. д.).

Та как женщины, молодежь NEET, активные пожилые люди, самозанятые, возвращающиеся мигранты и другие уязвимые группы населения с обоих берегов Днестра особенно пострадали от экономического кризиса, они будут ключевыми заинтересованными сторонами, а также и конечными бенефициарами реализованных действий.

Организации поддержки бизнеса (ОПБ), центры развития стартапов и предпринимательства и лаборатории, регулирующие учреждения и органы местного публичного управления, отраслевые ассоциации производителей, торговые палаты, научные круги и т. д. - все они играют жизненно важную роль в поддержке и для выживания ММСП. Поэтому EU-CBM V стремится финансировать цель, которая позволит преодолеть сложность за счет интеграции инновационных решений и создания устойчивых бизнес-экосистем. Это крайне важно для обеспечения лучшего воздействия на развитие ММСП в эпоху после COVID.

Запланированные мероприятия помогут обоим берегам совместными усилиями решить существующие проблемы, которые были усилены кризисом COVID-19, учитывая, что экономические потребности и структурные недостатки обострились. В рамках этого проекта будут продолжены усилия по сокращению разрыва в экономическом росте между обоими берегами и последствий кризиса COVID-19, обеспечению синергии между бизнес-субъектами с обоих берегов для решения актуальных потребностей или проблем и предоставлению инновационных инструментов для реализации найденного решения, а также – равного доступа к возможностям, предоставляемым Соглашением об ассоциации с ЕС и DCFTA, стремясь к усилению интеграции двух берегов Днестра.

III. СРОКИ И ОБЪЕМЫ ПРОЕКТОВ

Заявки, подаваемые в рамках этого конкурса, должны включать мероприятия, которые будут реализованы в срок до 15 месяцев после присуждения грантового соглашения.

Каждая из 4 (четырёх) успешных заявок может полагаться на компонент гранта, не превышающий 40 000 евро за проект (будет присуждена эквивалентная сумма в долларах США, рассчитанная по обменному курсу UNORE на момент подписания). Если бюджеты первых четырех предложенных проектов будут значительно ниже 40000 евро, при условии возможности финансирования может быть принята одна дополнительная заявка.

Приветствуются собственные или коллективные взносы, что будет считаться преимуществом в процессе отбора. Форма заявки на бюджет должна включать со-финансирование от ведущего партнера в размере минимум 7% от общего бюджета.

IV. ПРАВИЛА И УСЛОВИЯ

A. Общие положения

Все проекты должны быть направлены на решение существующей проблемы для целевой группы участников бизнес-сообщества на обоих берегах Днестра. В рамках этого конкурса организации смогут подать только одно проектное предложение в качестве основного заявителя, в то же время имея возможность участвовать в качестве партнеров по реализации в нескольких проектах.

Определение фактических потребностей и приоритетов соответствующих сфер бизнеса или целевых групп бенефициаров в значительной мере гибко, основное требование к представляемым проектным предложениям является усиление инклюзивного экономического роста, развитие бизнеса и возможностей сотрудничества, нацеленных на тройной выигрыш (социально-экономический, цифровизацию и зеленый переход) на обоих берегах Днестра.

В рамках этого конкурса предложенный проект должен определить серьезную проблему и предложить инновационное решение для заинтересованных сторон с обоих берегов Днестра.

Успешные проекты будут иметь большое воздействие на предполагаемые секторы экономики для обоих берегов, решая основные вопросы ведения бизнеса в соответствующих областях и оказывая положительное влияние на значительное количество ММСП по всей отраслевой цепочке создания стоимости, потребителей и их экономическое положение. Заявителям следует обратить внимание на взаимодействие с местными заинтересованными сторонами и поддержку их деятельности. Им также следует стремиться выйти на широкую общественность, включая низовые организации, местные органы власти и научные круги. Предложения предусматривающие вовлечение большей доли девочек и женщин в качестве заинтересованных сторон, получают дополнительные баллы при оценке.

Заявителям следует уделить достаточно внимания основным элементам, особенно: разработке/внедрению бизнес-решения, учебному модулю для целевых бенефициаров и кампании по повышению осведомленности, чтобы обеспечить одобрение и устойчивость использования сообществом, путем его интеграции в отделы местной администрации, банковские услуги или мобильные приложения для оптимального и эффективного охвата конечных бенефициаров.

Предлагаемые проекты должны доказать свою долгосрочную устойчивость, изложив последовательный и логический ряд действий направленных на решение четко определенной проблемы - операционные цели, задачи, заинтересованные стороны, бюджеты, устойчивость к сбоям и кризисам, а также масштабируемость. Заинтересованные заявители должны удостовериться, что их решение будет принято

и одобрено целевыми бенефициарами и сообществами, там, где оно применимо (например, местные органы власти, профессиональные школы, молодежные центры, ассоциации производителей, группа ММСП и т. д.), и продолжит эффективно работать после закрытия проекта, представив подробную дорожную карту, показывающую, как будет достигнута поставленная цель.

Заявителям следует обратить внимание на взаимодействие с местными заинтересованными сторонами и поддержку их деятельности. Им также следует стремиться найти механизмы, позволяющие выйти на широкую общественность, включая низовые организации, местные органы власти и научные круги. Предлагаемые проектные предложения должны представить меры по защите интересов или мероприятия по наращиванию потенциала, которые позволят предпринимателям с обоих берегов сотрудничать и совместно использовать общие инструменты для восстановления бизнеса и устойчивости к кризисам, а трансграничное взаимодействие будет поддерживаться членами партнерств в областях, представляющих взаимный интерес.

Заявителям настоятельно рекомендуется рассмотреть следующие **принципы** при разработке своих проектных предложений: укрепление доверия, инклюзивность, права человека, гендерное равенство, экологическая устойчивость, а также влияние, которое проект окажет на создание рабочих мест и развитие более устойчивых к кризисам источников существования, так как такие заявки будут иметь значительное преимущество в процессе отбора. В рамках этого конкурса настоятельно рекомендуется подавать свои проектные предложения организациям, возглавляемым женщинами или молодыми предпринимателями, или представляющих женщин.

Программа EU-CBM 5 твердо привержена внедрению гендерного подхода, а ПРООН являясь исполнительным органом, является новаторской организацией, которая выступает за гендерно-сбалансированный подход во всех аспектах жизни, поэтому в рамках этого конкурса мы настоятельно призываем организации, возглавляемые женщинами, предлагать свои проектные предложения. Также одной из целей является обеспечение того, чтобы не менее 40% бенефициаров проектов составляли женщины.

[В] Допускаются только организации, соответствующие следующим критериям:

- Трансграничные партнерства, состоящие как минимум из двух НПО/ОПБ с обоих берегов Днестра. Ведущим партнером может быть только неправительственная или некоммерческая организация, которая будет внедрять проект вместе со своей партнерской организацией с противоположного берега и вовлечением частного сектора (крупных компаний), других заинтересованных сторон (например, местных профессиональных школ, местных органов власти, сети молодежных центров, научных кругов, других бизнес-ассоциаций и НПО, союзов производителей, ассоциаций работодателей, торговых палат, некоммерческих партнерств и т. д.).
- Организации, непосредственно участвующие в проведении мероприятий, относящихся к областям, указанными в проектом предложении, которые несут ответственность за управление проектом, не прибегая к помощи посредников для их реализации. По крайней мере, один из партнеров должен иметь достаточный опыт в проведении аналогичных мероприятий в приднестровском регионе в соответствии с целями, изложенными в проектом предложении;
- Юридические лица, у которых на момент подачи проектного предложения нет долгов или просроченных платежей по уплате налогов, сборов и штрафов.
- Организациям, не получившим поддержки программы EU-CBM ранее, будет предложено подать заявку.

Критерии несоответствия:

- Организации, ответственные за серьезные ошибки управления, в том числе финансовые, в проектах, ранее реализованных в интересах ПРООН в Молдове;

- Организации, в прошлом не выполнявшие свои договорные обязательства в соответствии с договоренностями, установленными с донорскими организациями;
- Ведущий партнер не может представлять юридическое лицо являющееся государственным и / или коммерческим предприятием.

[С] Бюджет

- Предложение по проекту должно включать смету бюджета в долларах США (\$) с подробной информацией о каждой строке затрат в соответствии с шаблоном из Приложения 3. Источник финансирования должен быть объяснен по каждой статье расходов: [a] из выделенного гранта, [b] собственный вклад, [c] другие источники (любая финансовая поддержка, предоставляемая международными организациями, частным сектором и т. д.).
- **Не денежные взносы** не являются фактическими затратами и не могут рассматриваться как софинансирование со стороны партнера для внедрения проекта и должны быть указаны в описании проекта.
- Расходы на специалистов и персонал, который будет задействован в реализации проекта.
- Расходы на коммуникационные и информационные кампании (включая создание контента для маркетинговых материалов социальных сетей, и рекламу)
- Предлагаемый бюджет и смета расходов должны охватывать весь период реализации проекта (до 15 месяцев);
- Предлагаемый бюджет и сметы затрат должны быть реалистичными и соответствовать плану действий, описанному в проектном предложении;
- Товары и/или услуги, закупленные в рамках данной Программы, подлежат нулевому налогообложению НДС (0% - согласно Постановлению Правительства) на правом берегу и освобождаются от любых налогов на левом берегу, что квалифицируется как техническая помощь.

Соответствующие затраты

- Расходы на консультантов и поставщиков услуг (включая цифровой маркетинг, ИТ-разработчиков, отраслевых технических экспертов и т. д.);
- Расходы на тренинги, мастер-классы, семинары, вебинары и создание видеороликов с историями успеха (временные членские взносы (до 15 месяцев) за онлайн-ресурсы и приложения, информационные кампании и повышение осведомленности, копирование, печать, устный и письменный перевод и т. д.), участие в национальных / международных ярмарках и выставках;
- Логистические расходы (включая аренду транспорта, бензин, транспорт для участников и т. д.);
- Затраты на приобретение оборудования, программного обеспечения и приложений могут быть включены в бюджет только в том случае, если они необходимы для эффективности реализации проекта. Затраты на приобретение расходных материалов и других материалов, необходимых для проекта;
- Административные расходы должны быть минимизированы (не должны превышать 10% бюджета), например, путем вознаграждения вспомогательного персонала за достигнутые результаты вместо выплаты ежемесячной заработной платы;
- Прочие расходы, необходимые для эффективной реализации проекта.

Расходы, не финансируемые за счет гранта

- Расходы, понесенные до подписания контракта (включая расходы, связанные с подачей проекта), или мероприятия, уже финансируемые другой грантовой программой/другими лицами, предоставляющими финансовую поддержку, и/или теми, которые уже получили финансирование из других источников;
- Индивидуальное спонсорство для участия в мастер-классах, семинарах, конференциях или образовательная стипендия;

- Штрафы, пени и убытки связанные с изменением валютного курса;
- Текущие затраты организации, не связанные с целями проекта.

V. ПРОЦЕДУРА ПОДАЧИ ЗАЯВКИ

После начала конкурса на получение грантов для **создания синергий для конкурентоспособных деловых сообществ на обоих берегах Днестра**, будет организован один вводный онлайн-вебинар для ознакомления заинтересованных организаций с концепцией проекта, критериями отбора, способами реализации и изучением основных концепций построения доверия (миростроительства).

С целью прояснения потенциальных вопросов, связанных с конкурсом, будет организован вводный онлайн-вебинар.

Заинтересованные организации, желающие принять участие в вводном семинаре, должны зарегистрироваться и подтвердить свое участие, заполнив формуляр по ссылке <https://cutt.ly/TU69xz5>.

Крайний срок подачи проектных предложений: **04 февраля 2022 г., 16.30** по местному времени.

Кандидаты на конкурс грантов для внедрения проекта «ОПБ - создание синергии для развития предпринимательства на обоих берегах Днестра», должны предоставить следующий пакет документов на румынском, русском или английском языках:

- A. Форма заявки (Приложение 1), проектное предложение (Приложение 2) и смета бюджета, покрывающая затраты на весь период реализации (до 15 месяцев) (Приложение 3), где источники финансирования должны быть указаны по каждой строке затрат: [a] из предоставленного гранта, [b] собственные источники, [c] другие источники (с четким указанием поддерживающей организации), если таковые имеются. Все закупленные товары и/или услуги в рамках этого проекта будут облагаться

Крайний срок подачи проектных предложений **04 февраля 2022 г. 16.30 (время местное)**. Заявки принимаются только до указанного срока и отправляются на адрес электронной почты. (неполные или написанные от руки предложения, включая приложения, не принимаются) : elena.cabac@undp.org и vladimir.paraschiv@undp.org

Проектное предложение должно иметь следующий заголовок : **EOI 22/02415: Создание синергии для конкурентоспособных деловых сообществ на обоих берегах Днестра**

нулевым налогом НДС (0% - согласно Постановлению Правительства) на правом берегу и будут освобождены от любых налогов на левом берегу, что квалифицируется как техническая помощь.

- B. Квалификация команды проекта (резюме членов команды по одному шаблону), включая резюме координатора проекта и задействованного персонала партнерских организаций.
- C. Свидетельство о регистрации, выданное Агентством государственных услуг для организаций правого берега и подтверждение наличия банковского счета в молдавских леях, открытого специально для проекта. Аналогичный сертификат для организаций, зарегистрированных на левом берегу, и подтверждение существующего банковского счета в молдавских леях (как от основного заявителя, так и от партнерской организации).
- D. После подачи проектного предложения заявитель должен продемонстрировать отсутствие финансовых долгов (неуплаченных налогов и штрафов) перед государственными органами.

Заявкам отобранным на основе тщательной оценки в соответствии с установленными критериями оценки, описанными в главе VI, будет соответственно присужден грант. В случае выбора стороны-партнеры должны будут подписать и представить подробное соглашение о партнерстве с указанием

четких этапов, сроков реализации и ответственности сторон для своевременного достижения целей проекта.

VI. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ

Критерии оценки проектных предложений:	Баллы	Весомость
Влияние и актуальность повышения уровня развития бизнеса на обоих берегах Днестра (<i>сотрудничество между берегами для разработки решений, которые будут способствовать решению проблем бизнес-сообщества</i>)	40	20%
Логика реализации - <i>содержит а) постановку задачи для целевых бенефициаров; б) предлагаемое решение; с) модуль обучения/интеграции; с) план коммуникации, повышения осведомленности и последующих действий); г) компонент ИКТ</i>	30	15%
Качество и устойчивость (<i>например, наилучшая возможная отдача от инвестиций (с экономической, социальной (рабочие места и инклюзивность) и с экологической точки зрения), подтвержденная, например, количеством поддерживаемых МСП, степенью поддержки сообщества, повышением конкурентоспособности МСП в рамках предложенных целевых цепочек создания стоимости (т. е. текстиль, эфирно-масличные культуры, туризм, агро-продовольствие и т. д.); рост приграничной торговли; повышение способности соответствовать стандартам ЕС; более эффективное использование торговых соглашений ЕС в регионе; интеграция принципов расширения прав и возможностей женщин (WEP), экология и продвижение мероприятий по повышению энергоэффективности и т. д.)</i>)	30	15%
Финансовая надежность (<i>например, плата за управление не должна превышать 20% бюджета, собственный финансовый вклад не менее 7% от общего бюджета от ведущего партнера, со-финансирование других партнеров будет настоятельно поощряться, получение дополнительных баллов)</i>)	30	15%
Укрепление доверия (<i>создание и поддержание взаимного синергизма в инклюзивном экономическом росте путем объединения заинтересованных сторон на обоих берегах и за их пределами для работы над общими проблемами, придав портфолио ЕС-СВМ 5 региональное измерение)</i>)	30	15%
Опыт партнеров консорциума в реализации проектов развития для бизнес-сообщества (<i>например, портфолио и резюме привлеченных экспертов и технических специалистов, а также партнеров по коммуникации и т. д.)</i>)	20	10%

Уровень участия партнеров-исполнителей (например, четкое описание обязанностей партнеров, сроки реализации, пропорциональное распределение задач и ответственности между партнерами-исполнителями в соответствии с долей управляемых средств и т. д.)	20	10%
Общий вес:	200	100%

Примечание: Проектные предложения могут набирать макс. 200 баллов. Для финансирования будут рекомендованы только проекты, набравшие минимум 140 баллов. Неполные и / или написанные от руки проектные предложения (включая приложения), а также проекты, не соответствующие критериям отбора, не принимаются.

VII. ПРОЦЕДУРА ОТБОРА

Отбор должен основываться на таких принципах, как заслуги, прозрачность, равенство и рациональное использование средства.

При содействии Ответственной стороны, заключившей контракт с EU-CBM, ПРООН рассмотрит предложения в рамках пятиэтапного процесса: (i) определение соответствия требованиям заявителя на участие; (ii) технический обзор правомочных предложений; К участию в следующем этапе оценки допускаются только проекты, прошедшие этап административной проверки, (iii) оценка и ранжирование Комитетом по оценке подходящих предложений в соответствии с критериями оценки, изложенными ниже, для определения предложения с наивысшим рейтингом; (iv) раунд разъяснения и обсуждения в рамках заседания Отборочной комиссии; и (v) подписание Соглашения о гранте между ПРООН в Молдове и Бенефициаром.

Отбор проектных предложений начнется по окончании процедуры подачи. Возможно рассмотрение возможности продления крайнего срока, но это не гарантируется, поэтому всем заявителям рекомендуется уложиться в предложенные сроки. Отбор будет основан на принципах заслуг, прозрачности, равноправия и рационального использования средств. Оценка проектных предложений включает два этапа:

I этап: Команда EU-CBM V проверит соответствие поданных документов и соответствие требованиям соискателей. Отборочная комиссия оценит имеющиеся знания, опыт кандидатов, а также уместность бюджета и финансовую надежность. Предложения по проектам, соответствующие критериям отбора, будут допущены ко второму этапу процедуры отбора.

II этап: Отборочная комиссия рассмотрит квалифицированные заявки на 1-м этапе в соответствии с критериями оценки, описанными выше, и утвердит 4 гранта для проектных предложений с наибольшими баллами.

VIII. ПРОЦЕСС ВНЕДРЕНИЯ ПРОЕКТА. МОНИТОРИНГ

После завершения процедуры отбора заявители будут проинформированы о том, были ли отобраны их проектные предложения для финансирования. Соглашения о грантах будут подписаны с основными заявителями партнерств, представляющих проектные предложения-победители. Полученные гранты будут выделены 3-5 траншами в зависимости от сложности представленных проектов.

Первый транш будет выплачен авансом для реализации мероприятий, предусмотренных на начальном этапе проекта. Следующие транши будут выделены после того, как будет предоставлен предыдущий результат, подтвержденный финансовыми и подробными описательными отчетами, предоставленными организацией-бенефициаром (основным заявителем). Все представленные отчеты будут одобрены представителем программы EU-SVM 5.

Бенефициары Программы берут на себя ответственность за участие или делегирование представителя для участия в тренингах, круглых столах и публичных мероприятиях (форумах, выставках), организованных в рамках Программы EU-SVM 5. Уполномоченные организации гарантируют, что весь письменный и визуальный контент о деятельности по проекту соответствует правилам ЕС-ПРООН по коммуникациям и наглядности.

Последний транш (10% от стоимости гранта) будет перечислен после завершения проекта, но не позднее 15-го месяца с даты начала проекта. При выплате последнего транша действуют следующие условия:

- Обязательные мероприятия и согласованные результаты (в соответствии с соглашением о гранте, которое будет подписано) будут предоставлены полностью, подкрепленные необходимыми описательными и финансовыми отчетами;
- Установленное партнерство докажет свою долгосрочную устойчивость, продолжая реализацию мероприятий, описанных в дорожной карте (представленной на начальной стадии проекта);
- Организации-бенефициары (основной заявитель и партнерская организации) посетили все тренинги и общественные мероприятия, связанные с бизнес-составляющей, организованные программой EU-SVM5.

После завершения проекта бенефициары возьмут на себя ответственность за предоставленные высококачественные результаты и услуги, в то же время, содействуя при необходимости мониторинговым визитам, коммуникационным продуктам и тесному сотрудничеству с представителями Программы ЕС-SVM5, Делегацией ЕС, другими соответствующими заинтересованными сторонами (аудиторскими миссиями СМИ и т. д.).