



This project is funded
by the European Union

**This project is funded by the European Union
and implemented by the
United Nations Development Programme**

European Union - Confidence Building Measures Programme
Programul Uniunii Europene - Măsurile de Promovare a Încrederii
Программа Европейского союза - Меры по укреплению доверия



*Empowered lives.
Resilient nations.*

РУКОВОДСТВО ЗАЯВИТЕЛЯ КОНКУРС ГРАНТОВ ПЛАТФОРМЫ ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ ДВУМЯ БЕРЕГАМИ ДНЕСТРА

В РАМКАХ ПРОГРАММЫ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА «МЕРЫ УКРЕПЛЕНИЯ ДОВЕРИЯ»

КРАЙНИЙ СРОК ПОДАЧИ ЗАЯВОК: 28 АВГУСТА 2019 Г.

СОДЕРЖАНИЕ

I.	КОНТЕКСТ	3
II.	ЦЕЛЬ ПРОЕКТА	3
III.	СРОКИ И РАЗМЕРЫ ПРОЕКТОВ	4
IV.	УСЛОВИЯ	4
V.	ПРОЦЕДУРА ПОДАЧИ ЗАЯВЛЕНИЯ.....	7
VI.	КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ	9
VII.	ПРОЦЕДУРА ОТБОРА	10
VIII.	ВНЕДРЕНИЕ ПРОЕКТА. МОНИТОРИНГ.....	10

I. КОНТЕКСТ

Пятая фаза программы Европейского союза «Меры по укреплению доверия (V)» (программа EU-CBM), финансируемая Европейским союзом и внедряемая ПРООН, нацелена на укрепление доверия и сотрудничество между берегами реки Днестр, задав новые перспективы и общие интересы, в силах объединить жителей обоих берегов, отвечая на их насущные потребности развития. Программа EU-CBM представляет собой рабочий формат по привлечению гражданского общества и деловых кругов с обоих берегов реки Днестр к программам развития, направленные на укрепление, регулирование и интенсификацию взаимодействия между людьми, ставя себе в то же время цель сделать такое взаимодействие нормой. Посредством компонента «Развитие экономики и предпринимательства» программа EU-CBM поддерживает усилия деловых кругов по созданию рабочих мест и улучшению условий жизни жителей обоих берегов реки Днестр, стимулируя для этого экономическую деятельность и сотрудничество. Этот компонент направлен на создание новых возможностей для трудоустройства и заработка для женщин и мужчин, за счет чего будет достигнут экономический рост и укрепление хозяйственных отношений. Таким образом, планируемые виды деятельности в рамках данного компонента помогут обоим берегам совместными усилиями разрешить имеющиеся проблемы, тем более что в обеих случаях идёт речь о схожих экономических вызовах и похожих структурных недостатках. В то же время будет вестись работа по сокращению разрыва в экономическом развитии обоих берегов.

II. ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Программа EU-CBM основывается на достижениях предыдущих фаз программы, в том числе инициатив в сфере экономического развития на оба берега реки Днестр. Среди наиболее удачных проектов делового развития оказались и платформы делового сотрудничества между двумя берегами реки Днестр.

Благодаря работе ранее созданных 8 платформ было значительно укреплено сотрудничество между деловыми кругами обоих берегов. В результате появилось диверсифицированное портфолио бизнес-услуг, которыми воспользовалось более 100 предприятий по обе стороны Днестра. Сотрудники предприятий как с правого, так и с левого берега прошли курсы по повышению компетентности, где улучшили свои знания и приобрели навыки в сфере продвижения экспорта, поиска новых рынков, развития брендов, продуктов и услуг, роста производительности в сельском хозяйстве с помощью инновационных технологий, повышения продаж и поиска перспективных клиентов, и т.п. Производители фруктов получили расширенный доступ к иностранным и местным рынкам, благодаря чему смогли завязать партнерские связи с розничными сетями на поставку более 2'700 тонн фруктов, благодаря участию с совместными стендами в ярмарках в Румынии и Беларуси. Чтобы изменить отношение населения к здоровому питанию и в целях популяризации экологических продуктов были созданы экспериментальные участки для испытания новых технологий, на которых все, кто намеревается заняться экологическим сельским хозяйством, могут получить консультации.

В Кишиневе и Тирасполе появились два информационных центра для туристов, благодаря которым теперь есть возможность вырабатывать и продвигать единое туристическое

предложение на международных ярмарках. Кроме того, впервые был выпущен «Каталог гостиниц по обе стороны Днестра», содержащий полезную информацию для приезжающих в страну туристов.

Были созданы новые услуги по совместному исследованию рынка и сбору данных на обоих берегах, в том числе по изучению продуктов конкурентных организаций и определению поведения потребителей. До этого совместные исследования на обоих берегах были невозможны из-за ограниченного доступа и ограниченного доступа к данным в Приднестровском регионе.

Было создано четыре взаимосвязанных ассоциации деловых женщин на обоих берегах. Их целью было помочь развитию предпринимательства среди женщин, особенно в сельском хозяйстве. По обе стороны Днестра появилось ещё три тематические сельскохозяйственные ассоциации, объединившие пчеловодов, птицеводов и виноделов, способствуя обмену ноу-хау и передовыми практиками с подобными организациями с противоположного берега и за границей.

Учитывая достигнутые результаты, текущая фаза программы нацелена на налаживание новых партнерств для делового сотрудничества и/или укрепление существующих. Этого можно добиться с помощью мер по повышению квалификаций, а также реализуя совместные инициативы выделив финансовую поддержку (как минимум 4 грантов), направленную на поощрение экономического сотрудничества двух берегов с целью решения насущных проблем в конкретных секторах экономики. Среди основных видов деятельности, которые получают поддержку – вовлечение предприятий, объединений, торгово-промышленных палат в процессы отраслевого развития, а также в инициативы, направленные на продвижение совместного экспорта предприятий с обоих берегов через участие в международных ярмарках и мероприятия типа B2B.

III. СРОКИ И РАЗМЕРЫ ПРОЕКТОВ

Заявки, подаваемые на данный конкурс, должны предусматривать такие действия, которые могут быть выполнены в течение 12 – 24 месяцев после подписания соглашения о финансовом вознаграждении.

Каждая из 4 (четырех) успешных заявок может рассчитывать на сумму гранта не выше 25'000 евро на каждый проект. Если бюджеты первых четырех предложенных проектов окажутся значительно ниже 25'000 евро, финансирование сможет получить еще одна дополнительная заявка, в зависимости от доступных средств. Поощряются также собственные вклады – в процессе отбора это засчитывается как преимущество.

IV. Условия

[A] Общие

Все проекты должны быть направлены на поддержание одной из существующих деловых платформ, либо на создание новой; заявки подаются от имени партнерских объединений, состоящих из как минимум 2 организаций с обоих берегов Днестра (по одной с каждого берега). В рамках данного конкурса организации имеют право подать по одному проектному

предложению в качестве главного заявителя, но в то же время могут участвовать в качестве второго партнера в нескольких проектах.

Подход к определению действительных нужд и приоритетов соответствующего делового сектора довольно гибкий: основное требование к подаваемым проектным предложениям – усиление экономического роста, делового развития и сотрудничества.

Успешные проекты должны оказывать большое воздействие на предусмотренные секторы экономики на обоих берегах, решая ключевые проблемы ведения бизнеса в соответствующих сферах и оказывая положительное воздействие на большое число потенциальных бенефициариев, особенно на экономических агентов. Заявители должны уделять внимание привлечению местных заинтересованных сторон и оказывать поддержку в их работе. Они также должны стремиться установить контакты с широкими кругами населения, включая общественные организации местного уровня, местные органы власти и учебные заведения.

Виды деятельности, обозначенные в проектном предложении, должны помочь деловым людям Правобережья и Левобережья установить отношения сотрудничества и пользоваться благами взаимодействия между двумя берегами, получая при этом поддержку со стороны членов деловых платформ в областях, представляющих обоюдный интерес.

В проектном предложении необходимо показать его долгосрочную устойчивость: для этого необходимо описать последовательный и логичный порядок действий и четко прописать содержание проекта, задачи и бюджет. Заинтересованные заявители должны доказать, что предлагаемая ими платформа будет продолжать эффективно работать и после закрытия проекта, для чего необходимо предоставить **подробную дорожную карту**, показав в ней, каким образом будет достигнута такая устойчивость.

Заявителей убедительно просят придерживаться следующих принципов при составлении проектного предложения: укрепление доверия, права человека, равенство мужчин и женщин, экологическая устойчивость, инклюзия (учет интересов всех и каждого), так как составленные с учетом этих принципов заявки будут пользоваться преимуществом в процессе отбора.

Программа EU-CBM строго придерживается равного гендерного подхода, а ПРООН, как организация-исполнитель, является тем флагманом, который призывает к внедрению сбалансированного гендерного подхода во всех сферах жизни. Таким образом, в рамках данного проекта мы поощряем организации, возглавляемые женщинами, подавать свои заявки. Кроме того, одна из преследуемых нами задач – добиться того, чтобы доля женщин-бенефициариев деловых платформ составила как минимум 40%.

[B] К участию допускаются только организации, соответствующие нижеперечисленным критериям

- Допускаются партнерства между как минимум двумя организациями с обоих берегов Днестра. Ведущая организация может подать одно проектное предложение в качестве основного заявителя, но в то же время она имеет право участвовать в качестве второго партнера в нескольких проектах.
- Зарегистрированная неприбыльная или неправительственная организация (бизнес

- ассоциации, общественные объединения, союзы производителей, ассоциации работодателей, торговые палаты, некоммерческие партнерства, и т.д.);
- Организации, которые ведут деятельность в области, указанной в проектом предложении, несущие прямую ответственность за развитие и менеджмент проекта, не привлекая к запланированным действиям каких-либо посредников. Как минимум, один из партнеров по проекту должен иметь опыт работы в Приднестровском регионе, как прописано в проектом предложении;
 - Юридические лица, которые на момент подачи заявки на конкурс не имеют долгов или задолженностей по налогам, сборам и штрафам.

Критерии недопуска участника

- Заявитель ранее привлекался к ответственности за серьезные профессиональные или финансовые злоупотребления, что противоречит основным принципам ПРООН Молдова;
- Ранее не справился с выполнением предыдущих договорных обязательств с донорскими организациями;
- Является коммерческой организацией и/или имеет государственную форму собственности.

[С] Бюджет

- Проектное предложение должно содержать бюджетную смету в долларах США (\$), с подробной информацией по каждой статье расхода согласно модели в Приложении 3. Необходимо уточнить источники финансирования по каждой статье расходов: [a] из средств гранта, [b] из собственных средств, [c] из других источников (т.е. любая финансовая помощь, выделенная международными организациями, частным сектором и др.). **Неденежные вклады (в натуральном выражении)** не относятся к действительным расходам и не идут в счет суммы участия партнера (софинансирования) в реализации проекта, и должны быть указаны в описательной части проекта.
- Расходы на экспертов и сотрудников, которые будут задействованы в реализации проекта.
- Предлагаемый бюджет и сметы расходов должны покрывать весь срок реализации проекта (12 – 24 месяцев);
- Предлагаемый бюджет и сметы расходов должны быть реалистичными и соответствовать плану действий из проектного предложения;
- Товары и/или услуги, закупленные в рамках данной Программы, облагаются по нулевой ставке НДС (0% - согласно соответствующему постановлению правительства) на правом берегу и освобождаются от налогов на левом берегу, потому как приравниваются к технической помощи.

Допустимые расходы

- Расходы на консультантов и поставщиков услуг (включая маркетинговые и рекламные материалы);
- Расходы на тренинги, мероприятия (питание, размещение, информационные и информационные кампании, печать, устный и письменный перевод, и т.д.), участие в национальных/международных ярмарках и выставках;
- Логистические расходы (включая аренду транспорта, бензин, транспорт для участников, и т.д.);
- Расходы на покупку оборудования – в бюджет включаются только те расходы, которые строго

необходимы для эффективной реализации проекта. Тем не менее, такие расходы рекомендуется избегать. Расходы на покупку расходных и других материалов, явно необходимых для проекта;

- Административные расходы следует минимизировать – например, путем выплат вспомогательному персоналу за конкретно выполненные задачи, вместо начисления им ежемесячной зарплаты.
- Другие расходы, необходимые для эффективной реализации проекта.

Недопустимые расходы

- Расходы, понесенные до подписания контракта (в том числе расходы, связанные с подачей документации по проекту), либо связанные с оплатой тех видов деятельности, которые уже получили финансовое покрытие за счет других грантовых программ / других лиц, оказывающих финансовую помощь, и/или на которые уже было выделено финансирование из других источников;
- Индивидуальное спонсорство на участие в ателье, семинарах, конференциях или на оплату стипендии на учебу;
- Штрафы, пени и потери на обменном курсе;
- Текущие расходы организации, не связанные с целями проекта.

V. ПРОЦЕДУРА ПОДАЧИ ЗАЯВЛЕНИЯ

Как только будет объявлен конкурс на участие в Платформах делового сотрудничества между двумя берегами Днестра, в Кишиневе и Тирасполе будут организованы два вводных семинара, во время которых заинтересованные организации смогут ознакомиться с концепцией проекта, критериями отбора, порядком реализации проекта, написании проектных предложений, финансовом планировании, отчетности, а также узнают о базовых понятиях работы по укреплению доверия (миротворчеству).

В Кишиневе и Тирасполе будут организованы два вводных семинара, на которых будут разъясняться потенциальные вопросы касательно платформ делового сотрудничества между двумя берегами реки Днестр.

Заинтересованные организации, желающие посетить вводные семинары, должны послать подтверждение о своем участии на следующий адрес: olga.vrajmas@undp.org до 31го июля, 16.00 по местному времени. Крайний срок подачи проектных предложений – **28ое августа 2019, 16.00 по местному времени.**

На конкурс грантов в рамках Платформ делового сотрудничества на обоих берегах Днестра необходимо подать следующий пакет документов на румынском, русском или английском языке:

- А. Форма заявки (Приложение 1), проектное предложение (Приложение 2) и бюджет со сметой расходов на весь период реализации проекта (12 – 24 месяцев) (Приложение 3), где необходимо указать источники финансирования по каждой статье расходов: [a] из суммы предоставленного гранта, [b] из собственных источников, [c] из других источников (четко указать от какой организации), если есть. Все закупленные товары и/или услуги в рамках данного проекта облагаются по нулевой ставке НДС (0%, согласно соответствующему

постановлению правительства) на правом берегу Днестра, и будут освобождены от уплаты налогов на левом берегу, так как относятся к технической помощи.

- В. Квалификации команды проекта (CV членов команды предоставляются по единой форме), в том числе CV координатора проекта и задействованных сотрудников из организаций-партнеров.
- С. Свидетельство о регистрации, выданное Агентством публичных услуг (в случае организаций с правого берега). Аналогичное свидетельство в случае организаций, зарегистрированных на левом берегу, а также подтверждение наличия счета в банке (это требование относится как к основному заявителю, так и к организации-партнеру).
- Д. После подачи проектного предложения заявитель должен доказать отсутствие каких-либо финансовых задолженностей (неоплаченных налогов и штрафов) перед соответствующими структурами.

Заявки отбираются на основании тщательной оценки по заранее установленным критериям, указанным в главе VI, по соответствующим результатам которой и выдается грант.

VI. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ

Критерии	Описание	Баллы
[1] Воздействие и актуальность предлагаемого проекта для предусмотренного экономического сектора на обоих берегах	Решает главные вопросы предусмотренных экономических секторов на обоих берегах. Количество бизнесов, которые в потенциале выиграют от результатов проекта. Уникальность предлагаемых проектов и видов деятельности (20 баллов). Предложенные действия связаны с конкретными задачами национальных стратегий, предназначенных для предусмотренных в проекте секторов экономики (20 баллов). Создаются новые услуги и возможности для развития деловых сообществ на обоих берегах (10 баллов).	50
[2] Экспертные знания и опыт в предлагаемых сферах развития бизнеса	Существующая команда профессионалов и консультантов с надлежащей подготовкой в предлагаемой области развития бизнеса. Оценивается на основе автобиографий заявителей: основного заявителя и партнерской организации с противоположного берега (15 баллов). Портфолио подобных проектов, выполненных партнерскими организациями за последние 5 лет, уделяя при этом основное внимание деятельности, связанной с предусмотренными в проекте сферами развития бизнеса (15 баллов).	30
[3] Степень участия партнерской организации	Максимальное количество баллов присваивается в том случае, если обязанности по проекту равным образом разделены между организациями-партнерами (10 баллов). Вся ответственность за осуществление проекта возлагается на организации состоящие в партнёрстве. В случае делегирования деятельности третьим сторонам, не имеющим отношения к основному партнерству, начисляется еще меньше баллов (10 баллов).	20
[4] Логика реализации проекта и способ развития	Есть четко определенный порядок действий с ясно обозначенной логикой, где каждое последующее действие основано на результатах предыдущего (20 баллов). У проектного предложения четко заданная стратегия, нацеленная на достижение ясной цели/целей путем последовательного выполнения запланированных в проекте действий (20 баллов).	40
[5] Качество и устойчивость предлагаемого проекта	Устойчивость предлагаемых проектов и связанных с ними действий (15 баллов). Качество и количество запланированных действий. Качество здесь первостепенный критерий (15 баллов).	30
[6] Адекватность бюджета и финансовая надежность. Софинансирование	Обоснование и адекватность предлагаемых расходов. Согласованность предлагаемых сметных расходов. Адекватность распределения предлагаемых сумм расходов по каждой категории деятельности в сравнении с общей целью проекта (10 баллов). Доля софинансирования за счет вклада партнеров (10 баллов). Собственный вклад организации (10 баллов).	30
Итого		200

Примечание: Проектные предложения могут набрать максимум 200 баллов. К финансированию рекомендуются только проекты, набравшие минимум 140 из 200 баллов. Неполные проектные предложения и/или написанные от руки (в том числе приложения), а также проекты, не удовлетворяющие критериям оценки, отбор не пройдут.

Крайний срок подачи проектных заявок - **28 августа 2019 г.**, 16.00 по местному времени. Принимаются только поступившие до наступления крайнего срока заявки, распечатанные на бумаге, которые должны быть доставлены по следующему адресу (не принимаются неполные или написанные от руки предложения, в том числе приложения к ним):

ПРООН Молдова, ул. 31 августа 1989 г., 131, MD-2012, Кишинёв, Республика Молдова
Вниманию Департамента закупок

Проектное предложение подается в запечатанном конверте со следующей надписью:
EOI19/01949: CROSS-RIVER BUSINESS COOPERATION PLATFORMS.

VII. ПРОЦЕДУРА ОТБОРА

Процедура отбора проектных предложений начинается по окончании срока подачи заявок. Продление крайнего срока подачи может быть рассмотрено, но не гарантируется, в связи с чем всем заявителям рекомендуется соблюдать предложенные сроки подачи. Отбор основан на принципах заслуг, прозрачности, равенства и рационального использования средств. Оценка проектных предложений проводится в два этапа:

Этап I: Оценка заявок на соответствие требованиям и критериям допуска участников. Отборочный комитет оценивает имеющиеся экспертные знания, опыт заявителей, а также адекватность бюджета и надежность финансового предложения. Решением Отборочного комитета на второй этап отборочной процедуры проходят только те проектные предложения, которые полностью удовлетворяют всем критериям допуска, и которые набрали минимум 140 баллов.

Этап II: Руководящий комитет программы EU-CBM рассматривает заявки, отобранные на предыдущем этапе согласно критериям оценки, и одобряет присуждение грантов проектным предложениям, получившим наибольшее количество баллов.

VIII. ВНЕДРЕНИЕ ПРОЕКТА. МОНИТОРИНГ

По завершении процедуры отбора заявок участникам конкурса сообщат, были ли их проектные предложения отобраны к финансированию. Соглашения о финансовом вознаграждении (соглашения о гранте) подписываются основными заявителями от имени партнерств, чьи проектные предложения победили в конкурсе. Гранты предоставляются в 3-5 траншей, в зависимости от сложности поданных проектов.

Первый транш перечисляется авансом для выполнения действий, предусмотренных для подготовительного этапа проекта. Последующие транши перечисляются после того, как будут

предоставлены отчеты по итогам предыдущего этапа, подтвержденные финансовыми и подробными нарративными отчетами от организации-получателя (основного заявителя). Все предоставленные отчеты должны пройти одобрение представителя Программы EU-CBM.

Бенефициарии программы берут на себя ответственность за участие (или делегирование своего представителя для участия) в тренингах, круглых столах и публичных мероприятиях (форумах, выставках), организуемых в рамках программы EU-CBM. По просьбе бенефициариев им может быть предоставлен доступ к бизнес-услугам и наставничеству, организуемых EU-CBM Программой, призванных улучшить качество управления бизнесом.

Последний транш (15-20% от суммы гранта) перечисляется по завершении проекта, но не позднее 24го месяца с даты начала проекта. При перечислении последнего транша должны быть соблюдены следующие условия:

- Выполнены все действия и предъявлены запланированные результаты (согласно подписанному соглашению о финансовом вознаграждении), что подтверждается надлежащими нарративными и финансовыми отчетами;
- Созданное партнерство должно доказать свою долгосрочную устойчивость, продолжая осуществлять действия, описанные в дорожной карте (предоставленной на подготовительной фазе проекта);
- Организации-бенефициарии (основной заявитель и организация-партнер) прошли все тренинги и участвовали во всех публичных мероприятиях, организованных Программой EU-CBM и относящихся к бизнес-компоненту.

По окончании проекта бенефициарии берут на себя ответственность за предоставление высококачественных продуктов и услуг, и в то же время, по необходимости, содействуют в организации мониторинговых визитов и установлении тесного сотрудничества с представителями Программы EU-CBM, делегации ЕС и других заинтересованных организаций (в случае аудиторский комиссий, медийных кампаний, и т.д.).