



КОНКУРС ПРОЕКТНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ

ПРОГРАММА ГРАНТОВ

СОВМЕСТНЫЙ ЭКСПОРТ ПОСРЕДСТВОМ ИННОВАЦИЙ И АССОЦИАЦИИ (AGROEXPORT II)

Реализован в рамках проекта Развитие экспортного потенциала
на обоих берегах днестра

Июль 2021

КОНТЕКСТ.....	3
I. О ПРОГРАММЕ.....	4
II. КРИТЕРИИ ДОПУСКА УЧАСТНИКОВ.....	5
Допустимые сектора	5
Критерии допуска заявителей и минимальные квалификации.....	5
Критерии несоответствия	6
Допустимые расходы	6
Недопустимые расходы	7
Финансовые и закупочные аспекты	8
III. ПРОЦЕДУРА ПОДАЧИ ЗАЯВЛЕНИЯ.....	9
IV. ПРОЦЕДУРА ОТБОРА	10
Критерии оценки проектных предложений.....	10
Приложения	11
Приложение №1 Заявка на финансирование	11
Приложение №2 Декларация о создании объединения.....	11
Приложение № 3 Бизнес-план (планирование доходов и расходов).....	11

КОНТЕКСТ

Пандемия COVID-19 оказала ощутимое воздействие на бизнес-среду на обоих берегах. Ограничения на перемещение, нарушение каналов распределения и сырья, неспособность многих компаний адаптироваться к рыночным требованиям, недостаточная цифровизация коммерческих и финансовых операций привели к резкому снижению доходов, сокращению персонала или даже банкротству некоторых компаний. Больше всех страдают МСП, так как они часто не имеют финансовых резервов и антикризисных планов. Помимо прямого воздействия на бизнес, пандемия COVID-19 затронула уязвимые группы, в том числе вернувшихся мигрантов и их семьи.

Сельхозпроизводители и переработчики также пострадали от пандемии, на которую в 2020 году наложились жестокая засуха и заморозки. Необходимы немедленные действия для повышения конкурентоспособности агропродовольственных предприятий, применения инновационных технологий и создания объединений производителей. Доступ к новым рынкам может происходить только в условиях соблюдения параметров качества, количества, однородности и конкурентной цены. Достижение этих результатов может произойти в контексте существенного восстановления сектора с привлечением необходимого человеческого и финансового капитала. Предприятия агропромышленного сектора с обоих берегов требуют улучшения новых производственных мощностей, осуществления новой деятельности или внедрения новых инвестиционных проектов, а для этого нужны финансовые ресурсы.

Кроме того, одним из основных ограничений производителей и переработчиков с обоих берегов Днестра в отношении положений Соглашения об углубленной и всеобъемлющей свободной торговле между Республикой Молдова и Европейским Союзом являются небольшие размеры сельскохозяйственного бизнеса. Объединение в сельскохозяйственные кооперативы позволит производителям стать более конкурентоспособными и легче преодолевать проблемы, возникающие в неблагоприятные годы. Кроме того, объединения производителей позволят достичь объемов, требуемых дистрибьюторами и торговыми сетями за рубежом.

В ответ на вышесказанное, проект "Развитие экспортного потенциала на обоих берегах Днестра" (проект AdTrade), финансируемый Швецией и Великобританией и реализуемый ПРООН Молдова, запускает новую программу поддержки компаний с обоих берегов Днестра с целью помочь предприятиям свести к минимуму негативные последствия кризиса, а также создать предпосылки для роста торговли и экспорта.

I. О ПРОГРАММЕ

Этот конкурс запущен с целью выявления сельхозпроизводителей и переработчиков с обоих берегов Днестра, готовых объединить свои усилия в рамках **объединений типа "сельскохозяйственный кооператив"** для повышения производительности и конкурентоспособности по отношению к внутреннему и внешнему рынку.

По программе грантов будет оказана финансовая поддержка, по крайней мере **2 проектам** по созданию партнерских отношений между производителями и переработчиками с обоих берегов Днестра, с бюджетом **до 75 000 долларов США на проект**. К конкурсу допускаются проекты, представляющие доказательство заинтересованности¹ импортера из ЕС (сети магазинов, дистрибьютора, покупателя и т. д.) в продукции улучшенного качества; повышение качества ожидается благодаря покупке станков/оборудования, заявленных в проекте. Отобранные проекты получают финансовую поддержку для приобретения инновационного оборудования, которое, наряду со знаниями и навыками, предоставляемыми организацией по поддержке бизнеса (профильной профессиональной ассоциацией, профессиональной организацией по производству того или иного продукта, торгово-промышленной палатой, другими поставщиками услуг в бизнесе, которые по статусу не являются частными или государственными организациями), будут способствовать:

- (i) налаживанию партнерских отношений между левобережными и правобережными компаниями и зарубежными импортерами/дистрибьюторами,
- (ii) развитию спектра услуг, предоставляемых кооперативом путем укрепления производственных и послеуборочных мощностей, хранения, переработки и экспорта агропромышленной продукции,
- (iii) повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции левого и правого берегов Днестра за счет снижения производственных затрат и модернизации технологического процесса,
- (iv) содействие доступу производителей или переработчиков с левого берега Днестра к возможностям, предоставляемым международными соглашениями, к которым присоединилась Республика Молдова,
- (v) создание новых рабочих мест, особенно для женщин и социально уязвимых семей
- (vi) создание и популяризация бизнес-моделей, с помощью которых будет продемонстрировано преимущество сотрудничества производителей и / или переработчиков с обоих берегов Днестра.

¹ Соглашение о намерениях, договор о партнерстве, договор купли-продажи и т. д.

Успешное проектное предложение должно предусматривать меры по каждому из вышеперечисленных направлений. Мероприятия в рамках проекта должны быть соотнесены с целью программы грантов и основываться на компетенциях и возможностях заявителей.

II. КРИТЕРИИ ДОПУСКА УЧАСТНИКОВ

Допустимые сектора

- Садоводческий сектор: производство и переработка фруктов, овощей и столового винограда.
- Растениеводство: производство и переработка эфирно-масличных, лекарственных и пряных растений.
- Животноводческий сектор: выращивание и использование продуктов пчеловодства, овец, крупного рогатого скота и коз, включая переработку продуктов, полученных из молока.

Критерии допуска заявителей и минимальные квалификации

Досье участника может быть подано организациями по поддержке бизнеса (профильной профессиональной ассоциацией, профессиональной организацией производителей того или иного продукта, Торгово-промышленной палатой, поставщиками бизнес-услуг) с левого или правого берега в качестве основного заявителя, в соответствии со следующими принципами:

- Дополнительным заявителем выступает сельскохозяйственный кооператив, зарегистрированный на левом или правом берегу.
- По крайней мере, один член кооператива является зарегистрированным экономическим агентом с противоположного берега, либо декларация об ассоциации (см. приложение № 2), в соответствии с которым сельскохозяйственный кооператив и экономический агент с противоположного берега выражают свое согласие с тем, что в течение максимум 1 месяца со дня получения уведомления об отборе/предоставлении гранта они берутся расширить свой кооператив, включив хотя бы одного нового члена с противоположного берега.
- Наличие заинтересованности импортера из ЕС (сети магазинов, дистрибьютора, покупателя и т. д.) в продукции кооператива, усовершенствованной благодаря оборудованию, полученному в рамках проекта.
- Срок реализации проекта не должен превышать 8 месяцев.
- В результате проекта должно быть создано не менее 3 новых рабочих мест (или в эквиваленте ставок с неполным рабочим временем) - в первую очередь, для

трудоустройства людей, представляющих уязвимые группы, предпочтительно для женщин и недавно вернувшихся в страну мигрантов (на правом или на левом берегу), либо в контексте ситуации, вызванной пандемией, сохраняется не менее трех рабочих мест.

- Сумма со-финансирования со стороны основного и/или дополнительного заявителя составляет не менее 20% от суммы допустимых затрат инвестиционного проекта.
- Бюджет административных расходов проекта, в том числе на координационную группу и консалтинг по наращиванию потенциала, не превышает 10% от общего бюджета проекта.
- Основной заявитель подает не более 2 (двух) заявок с участием разных сельскохозяйственных кооперативов и разных предприятий с противоположного берега.
- Основной и дополнительный заявитель в момент подачи заявки на участие не имеет долгов или задолженностей по налогам, сборам и штрафам.

Несоблюдение хотя бы одного критерия приемлемости приведет к дисквалификации заявки.

Критерии несоответствия

- Основной и/или дополнительный заявитель имел в прошлом случаи несоблюдения договорных обязательств, вытекающих из предыдущих договоренностей с донорскими организациями.
- Основной заявитель является частным лицом
- Основным и/или дополнительным заявителем являются юридические лица в государственной собственности или учрежденные органами публичной власти
- Владельцами или мажоритарными акционерами основного и/или дополнительного заявителя являются государственные служащие с обоих берегов Днестра.
- Основной и/или дополнительный заявитель являются филиалами или финансово зависят от других компаний, участвующих в проекте.

Допустимые расходы

К допустимым расходам в рамках проекта относятся, в том числе, следующие (список не исчерпывающий):

- Консультации по развитию бизнеса
- Расходы на управление проектом.

- Машины и оборудование для хранения, предварительного охлаждения / охлаждения, поддержания режимов температуры, влажности и контролируемой атмосферы, упаковки.
- Технологическое оборудование и инструменты для отдела отправки, приемки, мойки, сортировки и упаковки.
- Оборудование для производства соков или концентрата сока.
- Технологическое оборудование для сушки, используемое в комплексе или отдельно.
- Технологическое оборудование для замораживания, используемое в комплексе или отдельно.
- Другое инновационное оборудование для производства и переработки.

Недопустимые расходы

- Приобретение саженцев и семян, транспортных средств, включая мотоциклы, фармацевтических препаратов, медицинского оборудования и т.д., любого другого оборудования, а также ведение деятельности, которая не способствует достижению целей проекта.
- Приобретение подержанных товаров и оборудования.
- Расходы на церемонии, вечеринки, торжества, а также на закупку или производство алкогольных напитков, табачных изделий, оружия, предметов роскоши, других товаров, запрещенных Правилами ООН, в том числе, связанных с организацией азартных игр.
- Закупки или такие виды деятельности, которые ранее уже были оплачены или приняты к финансированию из других источников.
- Наличные расчеты.
- Расходы на информационные кампании в СМИ.
- Затраты на покупку земли сельскохозяйственного назначения или под строительство, и / или сельскохозяйственных предприятий.
- Покрытие финансовых обязательств (долги, кредиты, пеня, штрафы и т.д.).
- Расходы на получение соглашений, заключений и разрешений.
- Пополнение денежных средств
- Расходы на оплату труда, кроме консультаций по развитию бизнеса и администрированию проекта, понесенные организацией по поддержке бизнеса;
- Индивидуальное спонсорство на участие в конференциях или конгрессах.
- Любые расходы, понесенные до подписания договора о финансировании (включая расходы, связанные с подготовкой проекта).

- Затраты на разработку технико-экономического обоснования и проектные работы.
- Налоги, включая НДС, комиссионные и т.д.
- Потери в связи с колебанием валютного курса.
- Патенты, лицензии и франшизы.
- Путевые расходы, суточные.
- Расходы на мебель, оборудование и расходные материалы для офиса, затраты на обслуживание оборудования, приобретенного в рамках проекта.

Финансовые и закупочные аспекты

В рамках настоящего конкурса будут профинансированы не менее 2 (двух) инвестиционных проектов, которые должны соответствовать критериям отбора, изложенным выше. Для реализации этих проектов по текущей программе грантов предоставляется невозвратный финансовый вклад в размере не более 75 000 долларов США (семьдесят пять тысяч долларов США) на каждый инвестиционный проект. Кроме того, представленные проекты должны удовлетворять следующим условиям:

- Со-финансирование со стороны заявителей и партнеров² (если таковые имеются) принимается только в виде денежных средств. Со-финансирование со стороны партнеров может частично или полностью покрывать обязательство по со-финансированию, взятое на себя заявителями в рамках реализации инвестиционного проекта, и считается не подлежащим возврату вкладом;
- В случае, если поданная заявка будет рекомендована к финансированию, основной заявитель (профильная профессиональная ассоциация, профессиональная организация по производству конкретного продукта, Торгово-промышленная палата, поставщики бизнес-услуг) открывает отдельный банковский счет, на который будет перечислен вклад заявителей и партнеров (в зависимости от обстоятельств) и отдельный счет, предназначенный для грантового взноса в рамках данного конкурса. Управление счетами осуществляется основным заявителем;
- Станки и оборудование, приобретенные в рамках проекта, находятся во временном владении организации по поддержке бизнеса, которая участвует в качестве основного заявителя, и передаются во временное пользование дополнительному заявителю на время реализации проекта. По завершении проекта станки и оборудование безоговорочно передаются в собственность дополнительному заявителю (сельскохозяйственному кооперативу);

² Центральные административные органы, государственные учреждения, проекты внешней помощи или доноры, которые безоговорочно покрывают вклад одного из будущих ассоциированных членов, частично или полностью, либо покрывают полную сумму вклада ассоциированных членов в рамках проектного предложения.

III. ПРОЦЕДУРА ПОДАЧИ ЗАЯВЛЕНИЯ

Потенциальные бенефициары, отвечающие условиям настоящего конкурса, могут подать заявку на участие в конкурсе, которая должна содержать:

- Заявка на финансирование, которая должна быть подписана главным и дополнительным заявителем, а в случае, если членами являются экономические агенты только с одного берега, заявка должна быть подписана и экономическим агентом с противоположного берега - будущим членом кооператива.
- Декларация об ассоциации, подписанная членами кооператива и новым членом с противоположного берега, только в том случае, если в сельскохозяйственном кооперативе еще нет таких членов. Если есть, то представляется доказательство членства.
- Доказательство заинтересованности импортера из ЕС (сети магазинов, дистрибьютора, покупателя и т. д.) в продукции кооператива, усовершенствованной благодаря полученному в рамках данного проекта оборудованию; заинтересованность должна быть выражена в виде соглашения о намерениях, соглашения о партнерстве, договора купли-продажи и т. д.
- Бизнес-план (планирование доходов и расходов)
- Копии свидетельств о регистрации основного и дополнительного заявителя (сельхозкооператива);
- Копии финансовых отчетов сельхозкооператива за последние 2 года.

Пакет документов участника можно заполнить на румынском, русском или английском языках. Приложения, заполненные вручную, не принимаются.

В рамках настоящей программы грантов главный заявитель может подать не более двух заявок с участием разных сельскохозяйственных кооперативов и разных предприятий с противоположного берега.

Досье участника и Руководство заявителя можно получить на сайте ПРООН в Молдове (<http://www.undp.md/tenders/index.shtml>). Эти документы также можно получить, направив запрос по электронному адресу: cornelia.panico@undp.org.

Досье участника необходимо отправить в электронном виде на адрес dumitru.udrea@undp.org и cornelia.panico@undp.org до 13 августа 2021 года, 16.00. Тема сообщения: EOI / Program de Grant/ AgroExport II.

Заявки на финансирование, отправленные любыми другими средствами, не принимаются. Неполные заявки или заявки, поданные после истечения срока, не рассматриваются. Заявки, поданные по электронной почте, не должны превышать 20 МБ. Заявления размером более 20 МБ должны быть разделены на несколько сообщений, и в теме каждого сообщения, кроме отметки "EOI/Program de Grant/Agro Export II", упомянутой выше, необходимо указать "часть x из y".

Разъяснения досье участника могут быть запрошены по адресу dumitru.udrea@undp.org или cornelia.panico@undp.org.

IV. ПРОЦЕДУРА ОТБОРА

Проекты отбираются по принципу заслуг, прозрачности, равноправия и рационального использования средств. Оценка проектных предложений проводится в два этапа:

Этап I: административная проверка. На этом этапе проверяется право на участие в конкурсе поданных проектов и заявителей, а также полученных документов на соответствие требованиям. Только проекты, прошедшие этап административной проверки, допускаются к следующему этапу оценки.

Этап II: качественная оценка проектов. Оценочная работа на этом этапе проводится Комитетом по оценке согласно утвержденным критериям. Проекты, набравший наибольшее количество баллов, рекомендуются к финансированию и утверждаются Советом проекта AdTrade.

Критерии оценки проектных предложений

Критерии оценки	Баллы
Проектное предложение нацелено на проникновение на новые экспортные рынки	30
Проектное предложение направлено на увеличение присутствия на внутреннем или внешнем рынке	20
Актуальность и согласованность бюджета	20
Бизнес под управлением женщин	20
Проектное предложение демонстрирует явное положительное влияние на уязвимые группы, людей с ограниченными возможностями, мигрантов, недавно вернувшихся в страну	20

Количество членов кооператива с противоположного берега	
• 1 член	10
• 2 члена	15
• 3 и более членов	20
В результате реализации проекта будут сохранены рабочие места или созданы дополнительные:	
• Будут сохранены рабочие места	10
• Созданы 1-3 новых рабочих места	15
• 4 и более новых рабочих мест	20
Проекты предусматривают внедрение инновационных бизнес-идей путем применения новых технологий, снижения себестоимости продукции, адаптации производства и / или переработки к новым потребностям рынка в контексте COVID-19	20
Основной заявитель реализовал аналогичные проекты:	
• 1 - 2 проекта	5
• 3 - 4 проекта	10
• 5 проектов и более	15
Со-финансирование проекта будет реализовано в пропорции:	
• 20%	5
• 21 - 40 %	10
• Более 40%	15
Итого	200

Приложения

Приложение №1 Заявка на финансирование

Приложение №2 Декларация об ассоциации

Приложение № 3 Бизнес-план - планирование доходов и расходов